



Chance

Zukunft



Vertriebsberater/-in

(auf freiberuflicher Basis)

für das südöstliche Münsterland/nördliche Sauerland

Zusammen etwas leisten! Das bedeutet für uns, individuelle und unverwechselbare Ergebnisse zu liefern, die mit unseren Zielen, Aufgaben und Werten in Einklang stehen. Nicht umsonst stehen Zukunftsfähigkeit, Partnerschaftlichkeit und Professionalität seit über 50 Jahren für unser Unternehmen. Union Investment zählt heute zu den größten deutschen Asset-Managern. Unseren Erfolg erzielen wir durch Kapitalanlagegesellschaften wie Union Investment Privatfonds GmbH, in der wir das Geschäft mit Wertpapier-Publikumsfonds bündeln. Das Ergebnis unseres Engagements ist eine Fülle an Chancen für uns, unsere Kunden – und Sie!

Profitieren Sie von unserer mehrfach ausgezeichneten Personalarbeit:

Ihr Einstieg in ein dynamisches Umfeld:

Sie unterstützen auf freiberuflicher Basis in dieser ausgewählten Partnerbank in der Landesdirektion West die Beratung und den Vertrieb von Investmentfonds und stehen den Beratern und Kunden dieser Bank als kompetenter Ansprechpartner vor Ort zur Verfügung. Neben der ganzheitlichen und bedarfsorientierten Beratung bei der Umsetzung von absatzfördernden Maßnahmen fallen auch die Schulung und das Training der Mitarbeiter der Partnerbank im Hinblick auf den Verkauf unserer Produkte in Ihr Aufgabengebiet. Im Mittelpunkt stehen für Sie guter Service und zufriedene Kunden. Dabei arbeiten Sie mit einem hohen Maß an Selbstständigkeit und Flexibilität von Ihrem Homeoffice aus. Mobilität setzen wir voraus. Aus Gründen der Effizienz sollte sich Ihr Wohnort in der Region bzw. im regionalen Umfeld der Bank befinden. Wir schätzen Sie als kompetenten Partner und bieten Ihnen daher mit unseren Trainingscamps auch Möglichkeiten für eine spezialisierte Weiterbildung. Interessenten können sich zudem gern über andere Einsatzgebiete informieren.

So viel steht fest:

Sie haben Ihre Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau erfolgreich abgeschlossen und besitzen idealerweise Erfahrung in der Kundenberatung bei einer Genossenschaftsbank oder einem Verbundunternehmen oder sind mit fondsspezifischem Wissen im Vertrieb eines Finanzdienstleisters beschäftigt. Sie verfügen über eine ausgeprägte Vertriebsorientierung, sind erfolgsorientiert, kontaktstark und können bereits erste Praxis im Bereich Training on the Job/Coaching vorweisen.

Wir freuen uns auf Sie:

Schicken Sie uns Angaben zu Ihrem Werdegang und Ihren Referenzen bevorzugt per E-Mail. Union Investment Privatfonds GmbH, Bereich Konzern-Personal, Karl Echterling, E-Mail: karl.echterling@union-investment.de, Wiesenhüttenstraße 10, 60329 Frankfurt am Main (Deutscher Personalwirtschaftspreis 2009: 2. Platz) www.union-investment.de

